

# VENDEUR CONSEIL EN MAGASIN

Titre Professionnel du Ministère du travail  
(niveau IV) Formation en Apprentissage

## Objectifs de la formation

Cette formation en alternance permet d'acquérir des compétences professionnelles dans le domaine de la vente de produits ou de prestations de service et de l'animation de points de vente.

## Durée-Rythme de la formation :

Formation de 2 J/semaine à la MFR tous les 15 jours et le reste du temps dans l'entreprise.

Période : septembre à juin.

Durée totale : 350 h de formation en centre de formation

## Contenu de la formation

Activité : Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente

- Module 1 : Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne
- Module 2 : Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente
- Module 3 : Participer à la gestion des flux de marchandises

Activité : Vendre et conseiller le client en magasin

- Module 4 : Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin.
- Module 5 : Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin
- Module 6 : Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente

## Conditions d'admission-pré requis et financement de la formation :

- Être motivé par la vente
- Avoir entre 16 et 30 ans
- Signer un contrat d'apprentissage

## Débouchés et Métiers :

Vendeurs et vendeuses expérimentés, vendeurs conseils, vendeurs techniques, conseillers de vente dans les grandes et moyennes surfaces, magasins spécialisés et boutiques.

